



OBJETIVO:

Que los participantes profundicen conocimientos y habilidades para la prevención y transformación de conflictos sociales, que les permita contribuir a su abordaje preventivo e integral y a la construcción de paz y puedan estar en la capacidad de aplicar estrategias, herramientas para impulsar, participar y/o facilitar procesos de negociación, concertación y diálogo transformativo.

DIRIGIDO A:

Profesionales del sector público, funcionarios o autoridades pertenecientes a gobiernos locales, regionales, o funcionarios de entidades del gobierno nacional; así como a profesionales del sector empresarial que por sus roles y funciones estén interesados en el manejo de enfoques y herramientas de negociación y diálogo con líderes sociales y comunidades, para la prevención y transformación de conflictos sociales, y contribuir con ello al desarrollo y la construcción de la paz en nuestro país.

MODULOS

<p>MODULO I: TEORÍA DE CONFLICTOS, VIOLENCIA Y CONSTRUCCIÓN DE PAZ</p> <ul style="list-style-type: none">a. Visión histórica sobre el conflicto y la teoría de conflictos.b. Violencia: definiciones, tipos, manifestaciones de violencia en el Perú.c. Nociones y enfoques sobre la paz. La paz como derecho fundamental. Desarrollo y construcción de paz. Agenda para la Paz de la ONU.d. Taller de Investigación. <p>MODULO II: MARCOS CONCEPTUALES PARA EL ANÁLISIS DE CONFLICTOS SOCIALES</p> <ul style="list-style-type: none">a. Premisas para la comprensión y el análisis de conflictos. Enfoques de intervención en conflictos sociales: prevención, resolución, gestión y transformación.b. Enfoques de análisis de conflictos. La importancia de contextualizar e historizar.c. Los tipos de actores, los asuntos en conflicto, el poder, temas de género e interculturalidad en los conflictos sociales.d. Taller de Investigación en análisis de conflictos <p>MODULO III: PREVENCIÓN DE CONFLICTOS Y ESTRATEGIAS PREVENTIVAS</p> <ul style="list-style-type: none">a. Prevención de conflictos: definición, alcance y niveles.b. Estrategias y acciones preventivas: diplomacia preventiva, diálogo preventivo, procesos de formación y capacitación, satisfacción de necesidades. Estudios de casos.c. Los observatorios de conflictos sociales: experiencias desde sociedad civil y el Estado. <p>MODULO IV: LA GESTIÓN Y RESOLUCIÓN DE CONFLICTOS</p> <ul style="list-style-type: none">a. Gestión y resolución de conflictos: definiciones y alcanceb. Formas de resolver los conflictos: en base al poder, a las normas y a intereses y necesidades. Casos prácticos.c. Estudio de Casos de Conflictos Sociales.d. Taller de investigación.	<p>MODULO V: TRANSFORMACIÓN DEL CONFLICTO, INTERCULTURALIDAD Y COMUNICACIÓN SOCIAL</p> <ul style="list-style-type: none">a. Teoría del cambio y la transformación de conflictos: definición y marco teórico.b. Construyendo las condiciones para la transformación de los conflictos.c. El diálogo como mecanismo transformativo. Casos prácticos. <p>MODULO VI: COMUNICACIÓN INTERPERSONAL, NEGOCIACIÓN Y DIÁLOGO TRANSFORMATIVO</p> <ul style="list-style-type: none">a. La comunicación interpersonal: definiciones, premisas, dimensiones y características.b. Fundamentos para el entendimiento del proceso de comunicación.c. Barreras de la comunicación interpersonal. Herramientas de comunicación constructiva. <p>MODULO VII: FACILITACIÓN DE PROCESOS</p> <ul style="list-style-type: none">a. Definición de facilitación: qué es y qué no es la facilitación. Tipos. Premisas que sustentan la facilitación.b. Marco conceptual de la facilitación. Variables a considerar: Interculturalidad, género y poder.c. El cómo de la facilitación <p>MÓDULO VIII: TALLER DE APLICACIÓN PRÁCTICA DE ENFOQUES Y TÉCNICAS PARA LA NEGOCIACIÓN, FACILITACIÓN Y EL DIÁLOGO</p> <ul style="list-style-type: none">a. Aplicación de destrezas y conocimientos de negociación a casos de conflictos sociales.b. Aplicación de destrezas y conocimientos sobre diálogo a casos de conflictos sociales.c. Aplicación de destrezas y conocimientos de facilitación a procesos de diálogo en conflictos socioambientales. <p>MÓDULO IX: ACTIVIDADES COMPLEMENTARIAS ACADÉMICAS: TALLER DE ANÁLISIS PROSPECTIVO</p> <ul style="list-style-type: none">a. Marco conceptual: definición, características, aplicabilidad y finalidad.b. Metodología para su aplicación a situaciones de conflicto.c. Aplicación de casos prácticos.
---	---

INICIO Y TÉRMINO – HORARIOS:

Del 04 de Julio 2016 al Enero del 2017
Lunes y Miércoles de 18:00 a 22:00 horas

INVERSIÓN Y FINANCIAMIENTO DEL CURSO:

S/. 4,000.00 (Contado)

Crédito

Primera Mensualidad	Segunda Mensualidad	Tercera Mensualidad	Cuarta Mensualidad	Quinta Mensualidad
Matrícula S/., 65.00 más mensualidad S/. 735.00	S/. 800.00	S/. 800.00	S/. 800.00	S/. 800.00

CONFERENCIA INFORMATIVA:

Miércoles 22 de Junio del 2016, a 19:00 horas, en el Auditorium del CAEN, sito en la Av. Escuela Militar s/n (antes Alfonso Ugarte) con Av. Chorrillos – Chorrillos (referencia bajada de Agua Dulce, frente al Parque de la familia) para coordinaciones en aspectos de detalle a los teléfonos: Telefax: **467-1304**, Celular: **962964285**, ó RPM: ***0002799**.

REQUISITOS:

1. Ser peruano o extranjero invitado.
2. Tener grado académico universitario de Bachiller como mínimo.
3. En casos excepcionales podrán ser admitidos sin grado académico, aquellas personas que acrediten un mínimo de 03 años de experiencia laboral en áreas relacionadas con el diplomado a dictarse, para lo cual deberán presentar una carta de presentación de su jefe inmediato que acredite tal experiencia, los mismos que serán sometidos al Comité de Admisión para su aprobación.

CARPETA DE INSCRIPCION:

1. Solicitud de Inscripción (Formato CAEN).
2. Solicitud de Admisión (Formato CAEN).
3. Declaración Jurada de no tener antecedentes Penales (formato CAEN).
4. Presentar copia legalizada notarialmente del Título Profesional, Licenciatura o del Grado Académico Universitario de Bachiller.
5. Presentar copia del DNI vigente o certificado de residencia expedido por el Ministerio de Relaciones Exteriores del Perú, en caso de ser extranjero.
6. Presentar Currículum Vitae simple.
7. TRES (03) fotografías de frente, tamaño carné a color en fondo blanco

EL PARTICIPANTE/INTERESADO POR NINGÚN MOTIVO DEBERA EFECTUAR EL PAGO DE LA MATRÍCULA Y PRIMERA MENSUALIDAD, SIN HABER SIDO ADMITIDO.

DESPUES DE LA ADMISION

1. El participante admitido deberá cancelar la matrícula y primera mensualidad según la alternativa que haya escogido, al Banco de la Nación, presentando su DNI e indicando el Número de Cuenta que es el siguiente:

- CUENTA: **00-068-352525**

Posteriormente se apersonará al Departamento de Contabilidad y Tesorería del CAEN, con su Voucher de pago para canjearlo por una Boleta de Venta y/o Factura según el caso, y proceder al acto de matrícula.

Teléfonos de dicho Departamento: 2510692 anexo 230.